

Marketing Services – Danmark

Marketingpakker

Arrow ECS marketing har sammensat en række Marketingpakker, som gør det nemt for dig som it-leverandør at komme hurtigt i gang med effektiv marketing og kommunikation målrettet it-forhandlere og slutkunder.

I kan vælge mellem marketingpakker, der enten understøtter jeres fokus og arbejde med at rekruttere nye forhandlere, udvikle og aktivere nye og eksisterende forhandlere eller skabe nye leads og salg.

Arrow ECS giver ligeledes adgang til at være en del af vores succesfulde koncepter, demodays@arrow, breakfast@arrow og Arrow Security Inspiration Day.

Arrow ECS tilbyder mange andre marketing services udover de marketingpakker vi viser i denne folder. Hvis du ønsker en præsentation af dette, er du velkommen til at kontakte Arrow ECS marketing.

Kom hurtigt i gang med effektiv marketing og kommunikation målrettet it-forhandlere og slutkunder.

Standard service

Standard Arrow ECS marketing service med henblik på at skabe awareness hos nye forhandlere.



Kom godt i gang – marketing startpakke

For at "kick-starte" marketing sammen med Arrow ECS har vi sammensat en "Kom godt i gang – marketing startpakke".

Pakken indeholder:

- 3 artikler i Arrow ECS Channel Informers mails
- 3 artikler på www.arrowecs.dk
- Produktion af to-sidet produktark om jeres brand, løsninger og "hvad kan vi tilbyde en forhandler" på dansk
- En roll-up

Produktark vil blive udarbejdet i samarbejde med ekstern tekstforfatter, og processen vil indeholde brief, interview, tekstarbejde, korrektur og godkendelsesprocedure.

Det er en forudsætning, at I stiller en ressource til rådighed for interview, så tekstforfatter får relevant information om jeres løsninger, og dermed et godt grundlag for at udarbejde godt materiale.

Arrow marketing hjælper med: Produktion af mails, uploade artikler på website, koordinering med ekstern tekstforfatter samt design og produktion af produktark og roll-up.

Pris: Dkr. 10.000



Arrow ECS Channel Informer mails + web

Der produceres en artikel – fx et løsningsorienteret budskab til én af Arrow ECS Channel Informer mails (Server & Storage, Networks & Security, Virtualization, Hosting, Middleware eller Education) samt artikel på www.arrowecs.dk. Budskab rammer +1.500 Arrow ECS forhandler kontakter.

Arrow marketing hjælper med: Produktion af mail samt upload artikel på website.

Pris: Gratis



Produktion af roll-up

Det kan anbefales at have 1-2 roll-ups, som I kan tage med ud på møder, seminarer og konferencer. En roll-up er en nem måde at skabe awareness omkring sit brand og komme ud med sit budskab til mange mennesker på én gang.

Arrow marketing hjælper med: Design af roll-up samt eksternt tryk.

Pris: Dkr. 2.000

Partner Recruitment

Marketing initiativer og kommunikation med henblik på at rekruttere nye forhandlere.



Præsentationsmateriale til rekruttering af nye partnere

Udarbejdelse af præsentations/indsalgsmateriale vedr. jeres virksomhed og løsninger. Materialet skal synliggøre hvordan jeres virksomhed passer godt ind i partnerens nuværende forretning, og hvad I sammen med Arrow ECS kan gøre for at støtte op om partnerens vækst. Herunder fokusere på fordele, slutkunde orienteret budskaber samt skarpe competitive budskaber.

Salgsmateriale vil blive udarbejdet i samarbejde med ekstern tekstforfatter, og processen vil indeholde brief, interview, tekstarbejde, korrektur og godkendelsesprocedure.

Det er en forudsætning, at I stiller en ressource til rådighed for interview, så tekstforfatter får relevant information om jeres løsninger, og dermed et godt grundlag for at udarbejde godt præsentationsmateriale.

Arrow marketing hjælper med: Koordinering med ekstern tekstforfatter og grafisk opsætning af materiale.

Pris: Dkr. 9.000



Business case beskrivelse

Udarbejdelse af business cases på 1 eller flere løsninger, som tegner et godt billede af hvilke fordele, der er ved at sælge jeres løsninger – både ud fra et forretningsmæssigt og økonomisk perspektiv.

En business case vil blive udarbejdet i samarbejde med ekstern tekstforfatter, og processen vil indeholde brief, interview, tekstarbejde, korrektur og godkendelsesprocedure.

Det er en forudsætning, at I stiller en ressource til rådighed for interview, så tekstforfatter får relevant information om jeres løsninger, og dermed et godt grundlag for at udarbejde en god case beskrivelse.

Arrow marketing hjælper med: Koordinering med ekstern tekstforfatter og grafisk opsætning af salgsmateriale.

Pris: Dkr. 10.000

Vælg mellem marketingpakker, der enten understøtter jeres fokus og arbejde med at rekruttere nye forhandlere, udvikle og enable nye og eksisterende forhandlere eller skabe nye leads og salg.

Partner Enablement

Marketing initiativer og kommunikation målrettet nye forhandlere med henblik på at uddanne dem i at sælge jeres løsninger.



Teknisk workshop + demo for partnere

Afholdelse af teknisk workshop og demo hvor der tages udgangspunkt i udvalgte løsninger samt evt. en demo af disse. Fokus er at give en teknisk gennemgang af relevante løsninger og give partnere indsigt i tekniske features, installation og konfiguration.

Arrow marketing hjælper med: Produktion af agenda og invitation, email invitation til relevante partnere, event på website, håndtering af tilmeldinger, booking af lokaler hos Arrow ECS.

Pris: Dkr. 5.000, ekskl. udgift til forplejning.



Salgsworkshop for partnere

Afholdelse af salgsworkshop hvor der tages udgangspunkt i udvalgte løsninger. Fokus er at undervise partnere i at sælge jeres løsninger, herunder præsentation af jeres virksomhed/brand, relevante løsninger/løsningsområder, "hvorfor"-argumenter, fordele/"hvordan løser jeres produkter slutkundes daglige udfordringer", samt evt. competitive budskaber.

Arrow marketing hjælper med: Produktion af agenda og invitation, email invitation til relevante partnere, event på website, håndtering af tilmeldinger, booking af lokaler hos Arrow ECS.

Pris: Dkr. 5.000, ekskl. udgift til forplejning.



Udarbejdelse af salgsmateriale til partnere

Udarbejdelse af let forståeligt salgsmateriale på udvalgte løsninger. Materialet skal være nemt for en forhandler at bruge i dialogen med en slutkunde, og skal derfor være fordels- og slutkunde orienteret samt indeholde gode competitive budskaber.

Salgsmateriale vil blive udarbejdet i samarbejde med ekstern tekstforfatter, og processen vil indeholde brief, research, tekstarbejde, korrektur og godkendelsesprocedure.

Det er en forudsætning, at I stiller en ressource til rådighed for interview, så tekstforfatter får relevant information om jeres løsninger, og dermed et godt grundlag for at udarbejde godt salgsmateriale.

Arrow marketing hjælper med: Koordinering med ekstern tekstforfatter og grafisk opsætning af salgsmateriale.

Pris: Dkr. 9.000



Solutions mails

Produktion af solutions mails til partnere indeholdende information om udvalgte løsninger, materiale til download og evt. aktuelle kampagner og bundles. Det foreslåes at sende en månedlig mail – dvs. 3 i et kvartal.

Arrow marketing hjælper med: Produktion af solutions mails, udsendelse til partner database samt opfølgende klikrapport.

Pris: Dkr. 7.500



Call Day inkl. sales-pitch og incentives

Afholdelse af call day hos relevante forhandlere, hvor I og Arrow ECS deltager. Call days startes med et salgspitch, hvorefter sælgerne hos forhandlerne ringer ud til en række pre-definerede emner. Dagen krydres med konkurrencer og incentives.

Arrow marketing hjælper med: Udarbejdelse af materiale til dagen og indkøb af incentives.

Pris: Dkr. 2.500, ekskl. udgift til incentives.

Lead generation

Marketing initiativer og kommunikation i samarbejde med udvalgte forhandlere med henblik på at skabe leads og salg.



Telemarketing mødebooking

Igangsætte en telemarketing aktivitet med henblik på at booke møder til jer og dermed skabe leads til relevante forhandlere. Der skal udarbejdes et fokuseret script – evt. med udgangspunkt i aktuelle trends og udfordringer hos slutkunderne, og som jeres løsninger kan løse.

Arrow marketing hjælper med: Udarbejdelse af call-script samt koordinering med telemarketing.

Pris: Dkr. 20.000 for 200 emner.



Direct mail kampagne og telemarketing mødebooking

Udarbejdelse og udsendelse af one-pager med et løsningsorienteret budskab målrettet udvalgte slutkunder. Efterfølgende telemarketing aktivitet som opfølgning på one-pager og med henblik på at booke møder.

Arrow marketing hjælper med: Produktion og udsendelse af one-pager, udarbejdelse af call-script samt koordinering med telemarketing.

Pris: Dkr. 25.000 for 200 emner.



Teknisk workshop + demo for slutkunder

Sammen med en forhandler planlægges og afholdes der en teknisk workshop og demo, hvor der tages udgangspunkt i udvalgte løsninger samt evt. en demo af disse. Fokus er at give en teknisk gennemgang af relevante løsninger og give slutkunderne indsigt i tekniske features, installation og konfiguration.

Arrow marketing hjælper med: Produktion af agenda og invitation, email invitation, direct mail invitation, håndtering af tilmeldinger, booking af lokaler hos Arrow ECS.

Pris: Dkr. 5.000, ekskl. udgift til forplejning.



Teknisk webinar for slutkunder

Sammen med en forhandler afholdes der et webinar af en times varighed, hvor der gives en teknisk gennemgang af relevante løsninger, herunder tekniske features, installation og konfiguration. Evt. efterfulgt af en kort online demo. Efter endt webinar skal der tages telefonisk kontakt til deltagerne med henblik på yderligere dialog.

Arrow marketing hjælper med: Produktion af agenda og invitation, email invitation, direct mail invitation, opfølgende mail til deltagere inkl. webinar evaluering.

Pris: Dkr. 4.000, ekskl. udgift til forplejning.

Arrow ECS koncepter

Arrow ECS tilbyder it-leverandører at være en del af vores succesfulde events, demodays@arrow, breakfast@arrow og Arrow Security Inspiration Day.



Demodays@arrow workshop

Demodays@arrow er en række af tekniske workshops inkl. demo, som har til formål at dygtiggøre, inspirere og opdatere partnere omkring nye teknologier og løsninger fra branchens førende it-leverandører.

En workshop varer typisk 2-3 timer, hvor deltagerne får en teknisk gennemgang samt demo af de væsentligste funktioner og features i en eller flere løsninger.

Efter en workshop har deltagerne mulighed for at booke et 1-1 møde med én af de deltagende it-leverandører med henblik på at gå i yderligere dialog og stille konkrete spørgsmål til netop deres behov og interesser.

Alle workshops afholdes i Arrow ECS egne mødelokaler. Det vil variere om en workshop afholdes i Århus, Ballerup eller begge steder.

Prisen for en workshop er dkr. 9.000 for en lokation og dkr. 12.000 for begge lokationer.

Beløb kan deles lige mellem 1-3 sponsorer.



Breakfast@arrow seminar

Breakfast@arrow er en række af seminarer, som har til formål at inspirere og opdatere it-ansvarlige i dansk erhvervsliv og it-forhandlere omkring aktuelle it-relaterede tendenser i markedet samt nye teknologier og løsninger fra branchens førende it-leverandører.

Arrow ECS inviterer 1-3 it-leverandører til at holde relevante indlæg, som støtter op om de konkrete temaer.

Efter et seminar har deltagerne mulighed for at booke et 1-1 møde med de enkelte it-leverandører. Dette giver sponsorer mulighed for yderligere dialog om individuelle behov og interesser.

Alle seminarer afholdes i Arrow ECS egne mødelokaler. Det vil variere om et seminar afholdes i Århus, Ballerup eller begge steder.

Prisen for et seminar er dkr. 9.000 for en lokation og dkr. 12.000 for begge lokationer.

Beløb kan deles lige mellem 1-3 sponsorer.



Arrow Security Inspiration Day

Arrow ECS afholder hvert år Arrow Security Inspiration Day, hvor it-leverandører tilbydes at deltage med et sponsorat. Der er 3 sponsorpakker at vælge i mellem, Gul, Sølv og Bronze:

Guld sponsorat – dkr. 40.000

- 30 minutters indlæg i plenum
- Udstillerstand og trådløst netværk
- 2 deltagere på konferencen (2 deltagere + 2 udstillerpersonale)

Sølv sponsorat – dkr. 30.000

- 20 minutters indlæg på 1 ud af 3 mulige spor
- Udstillerstand og trådløst netværk
- 2 deltagere på konferencen (2 deltagere + 2 udstillerpersonale)

Bronze sponsorat – dkr. 15.000

- Udstillerstand og trådløst netværk
- 2 udstillerpersonale

For nærmere detaljer kontakt Arrow ECS marketing.



Arrow Data Center Inspiration Day

Arrow ECS afholder hvert år Arrow Data Center Inspiration Day, hvor it-leverandører tilbydes at deltage med et sponsorat. Der er 3 sponsorpakker at vælge i mellem, Gul, Sølv og Bronze:

Guld sponsorat – dkr. 40.000

- 3 x 30 minutters indlæg i 3 forskellige spor
- Udstillerstand og trådløst netværk
- Roll-up
- 2 deltagere på konferencen (2 deltagere + 1 udstillerpersonale)

Sølv sponsorat – dkr. 30.000

- 30 minutters indlæg på ét spor
- Udstillerstand og trådløst netværk
- Roll-up
- 2 deltagere på konferencen (2 deltagere + 1 udstillerpersonale)

Bronze sponsorat – dkr. 15.000

- Udstillerstand og trådløst netværk
- Roll-up
- 1 udstillerpersonale

Are You Five Years Out?

Most people live in the present. The world of now. But a handful of us work in a unique world that doesn't quite exist yet – the world of Five Years Out.

Five Years Out is the tangible future. And the people who live and work there know that new technologies, new materials, new ideas and new electronics will make life not only different, but better. Not just cheaper, but smarter. Not just easier, but more inspired.

Five Years Out is an exciting place to be. So exciting that, once you've been there, it's hard to get excited about the present. Because we know what's coming is going to be so much better.

Five Years Out is a community of builders, designers, engineers and imaginers who navigate the path between possibility and practicality. Creating the future of everything from cars to coffeemakers.

Are you one of them? Then you're probably working with us.



Arrow Electronics, Inc.
Arrow ECS Denmark

Aarhus, Jens Juuls Vej 42, 8260 Viby J
Ballerup, Baltorpevej 158, 2750 Ballerup

Kontakt

For mere information, kontakt
Arrow ECS marketing



Anne Withander
Marketing Project Manager
+45 3016 1326
anne.withander@arrow.com



Karina Søndergaard Nielsen
Marketing Project Manager
+45 3016 1360
karina.sondergaard.nielsen@arrow.com



Signe Eberhardt
Marketing Project Manager
+45 3016 1375
signe.eberhardt@arrow.com



Camilla Hove
Marketing Project Manager
+45 2819 6062
camilla.hove@arrow.com

Email

marketing@arrowecs.dk

Online

arrowecs.dk
